

# Commercial(e) LADAPT YONNE

**Niveau IV. Durée de 10 mois (1 540 heures) avec préparatoire intégrée dont 455 heures de stage en entreprise.**

Secrétariat admissions : Manuela DA SILVA : 03 86 47 39 02 (l'après-midi) - [dasilva.manuela@ladapt.net](mailto:dasilva.manuela@ladapt.net)

Votre interlocutrice : Aurélie HABERT : 03 86 47 39 63 - [habert.aurelie@ladapt.net](mailto:habert.aurelie@ladapt.net)

## EN PRATIQUE

### ADMISSION

- Être reconnu travailleur handicapé par la MDPH et avoir une orientation professionnelle pour commercial.
- Niveau scolaire 1ère ou titre professionnel de niveau V.

### PRÉ-REQUIS

- Permis B obligatoire à l'entrée en formation, Mobilité.
- Capacité à assumer physiquement et psychologiquement les contraintes liées au métier (horaires et déplacements).
- Capacité à communiquer

### QUALITÉS

- Bon relationnel / facilité d'expression
- Présentation correspondant aux exigences du secteur.
- Capacité à travailler en autonomie et en équipe.
- Force de conviction, combativité, sens du concret.
- Résister à la pression des objectifs à atteindre.

## LE MÉTIER

Le/ la commercial(e) :

- Aime convaincre et négocier.
- Se déplace de clients en clients pour prospecter, vendre en face-à-face les services et les produits de son entreprise.
- Assure le suivi de ses ventes et met à jour les bases de données commerciales de l'entreprise.
- Organise ses déplacements sur son secteur de vente, avec l'objectif de les optimiser.
- Rend compte de son activité et de ses résultats à sa hiérarchie. Selon l'organisation commerciale de l'entreprise, travaille en collaboration avec des assistants commerciaux, des téléprospecteurs, des logisticiens et les service administratifs.
- Lors d'un entretien de vente, négocie les conditions commerciales dans un cadre défini par sa hiérarchie et applique les conditions générales de vente de son entreprise.
- Le métier peut s'exercer auprès d'un employeur ou à titre indépendant.

## LES SECTEURS D'EMPLOI

- Tout secteur d'activité ayant besoin de commerciaux pour leur développement.
- Récemment, les secteurs du luxe, de l'agro-alimentaire et des nouvelles technologies.

## LA FORMATION

- Parcours individualisé en fonction du projet.
- Appui renforcé de notre service accompagnement à l'emploi.
- Alternance LADAPT/entreprise.
- Les modalités de formations sont aménageables notamment par la mise en place de périodes à distance.

## LA CERTIFICATION

- L'ensemble des 2 modules permet d'accéder au titre professionnel de niveau IV de COMMERCIAL(E). Des qualifications partielles, sous forme de certificats de compétences professionnelles (CCP), peuvent être obtenues en suivant un ou plusieurs modules :
- CCP1 : Prospecter un secteur de vente et organiser son activité commerciale.
- CCP2 : Vendre en face-à-face des produits et des services référencés aux entreprises et aux particuliers.

